



Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union

## INNOWACYJNE NARZĘDZIA EDUKACYJNE



**Temat: „BIZNES”**

Tomasz Załona  
Monika Makowiecka

# I. Uzasadnienie wyboru tematu

Zajęcia oparte są na niezbędnej ilości wiedzy na temat specyfiki prowadzenia działalności gospodarczej.

Uczniowie otrzymują praktyczne porady i ćwiczenia, które pomogą im w podjęciu decyzji, czy w przyszłości chcieliby otworzyć własną firmę, czy podjąć zatrudnienie w przedsiębiorstwie, czy instytucji.

## II. Ogólne cele kształcenia

- Zdobyć wiedzę na temat wad i zalet prowadzenia działalności gospodarczej, jak również sposobów poszukiwania pomysłów na własny biznes i źródeł ich finansowania.
- Zrozumienie w jaki sposób ta wiedza może przydać się na co dzień w życiu zawodowym.
- Poznanie konkretnych, łatwych do wykonania i skutecznych ćwiczeń umożliwiających nabycie umiejętności podejmowania decyzji o przyszłości zawodowej.
- Wzmocnienie motywacji do pracy nad sobą i rozwijania umiejętności praktycznych.
- Istotnym elementem realizacji tematu jest także przygotowanie uczniów do życia w środowisku społecznym oraz przyjęcie postawy pozytywnego myślenia, sprzyjającej motywacji i własnej ocenie predyspozycji zawodowych.

### III. Zakres tematyczny zajęć

1. Pojęcie działalności gospodarczej
2. Cechy przedsiębiorcy
3. Zalety i wady prowadzenia działalności gospodarczej
4. Pomysł na biznes
5. Skąd wziąć pieniądze na założenie firmy?
6. Ćwiczenia

## IV. Metody prowadzenia zajęć

- 1) Mini wykład (w oparciu o prezentację)
- 2) Materiały poglądowe – interaktywny film
- 3) Praca pod kierunkiem
- 4) Praca w grupie

# 1. Pojęcie działalności gospodarczej

***Działalność gospodarcza jest to zarobkowa działalność produkcyjna, usługowa, handlowa, budowlana lub w zakresie poszukiwania i eksploatacji złóż mineralnych.***

***Jej celem jest..  
Maksymalizacja zysku***

# 1. Pojęcie działalności gospodarczej

***Przedsiębiorstwo – jest to prawnie, ekonomicznie i organizacyjnie wyodrębniona i samodzielna jednostka gospodarcza.***

# 1. Pojęcie działalności gospodarczej

**Przedsiębiorca – osoba fizyczna, prawna lub jednostka  
nie posiadająca osobowości prawnej, która prowadzi  
działalność gospodarczą, w sposób ciągły,  
zorganizowany  
i ... NA WŁASNE RYZYKO**



## 2. Cechy przedsiębiorcy

Cechy przydatne przedsiębiorcy to na pewno cechy wrodzone, bez których chce się żyć, jak głosi pewne przysłowie wschodnie "jeden dzień jak tygrys zamiast sto dni jak owca" oraz cechy nabyte, które przychodzą z czasem.

### Cechy wrodzone:

- Zaradność - „umiesz liczyć - licz na siebie”
- Pracowitość - prawie na granicy z pracoholizmem
- Inicjatywa - ludzie dzielą się na tych, którym się chce i na tych, którzy wiecznie narzekają
- Odwaga - już sama decyzja o rozpoczęciu prowadzenia własnego biznesu wymaga odwagi
- Zmysł rywalizacji - przyjdzie nam walczyć z konkurencją a czasem nawet i z Klientem ;-)

## 2. Cechy przedsiębiorcy

### Cechy nabyte:

- Odpowiedzialność - nabywana z każdym podpisanym zleceniem i umową
- Odporność na stres - "co nas nie zabija, to nas wzmacnia..."
- Silna motywacja - są chwile, kiedy pozostaje tylko wiara, że się uda
- Samodyscyplina - Nikt poza nami nas nie zdyscyplinuje
- Wstrzemięźliwość - najpierw inwestycje, potem przyjemności

### 3. Zalety i wady prowadzenia działalności gospodarczej

#### **Czy prowadzenie firmy jest dla mnie?**

Pewnego dnia, obudzisz się rano.

Może doznasz olśnienia i wpadniesz na genialny pomysł dzięki realizacji którego zarobisz wielkie pieniądze, zdobędziesz uznanie i staniesz się Panem swojego życia.

Zanim jednak postawisz pierwszy krok, musisz odpowiedzieć sobie na trzy kluczowe pytania: czy warto założyć firmę, jakie są zalety a jakie wady prowadzenia działalności gospodarczej.

### 3. Zalety i wady prowadzenia działalności gospodarczej

#### Zalety prowadzenia działalności gospodarczej:

- Jesteś niezależny,
- Realizujesz swoje plany i marzenia,
- Wszystko zależy od Ciebie, jesteś sam sobie szefem,
- Nie grozi nam zwolnienie np. Ze względu na wiek,
- Nie grozi nam walka o stanowisko z agresywnymi "młodymi wilkami",
- Pracujesz z kim chcesz,
- Sam sobie ustalasz wynagrodzenie 😊
- Nie musimy znosić złego humoru szefa albo oglądania twarzy niekoniecznie lubianych współpracowników,
- Nie mamy przełożonego, sami sobie wyznaczamy cele i zadania oraz regulujemy intensywność pracy, jej czas, miejsce itp.,
- Nie musimy prosić o urlop,
- Twoje pochodzenie, wiek, płeć nie mają znaczenia.

### 3. Zalety i wady prowadzenia działalności gospodarczej

#### Wady prowadzenia działalności gospodarczej:

- Z własnej firmy nie da się wyjść, zamknąć za sobą drzwi i nie myśleć, nie martwić się o nic,
- Sen z oczu spędzają najczęściej kwestie finansowe, szczególnie związane z zapewnieniem ciągłości zleceń, wypłatą wynagrodzeń, zobowiązaniami wobec urzędu skarbowego i ubezpieczeń społecznych,
- Często pracuje się na okrągło, bez względu na dzień tygodnia i porę dnia, bez urlopu latami,
- Ryzyko niepowodzenia spoczywa wyłącznie na Tobie – ryzykujesz nie tylko majątkiem firmy, ale również osobistym,
- Problemy z motywacją do pracy i dalszego wysiłku przy braku sukcesów,
- Odpowiadasz prawnie i finansowo.

### 3. Zalety i wady prowadzenia działalności gospodarczej

Własna firma to duża odpowiedzialność za siebie, Twoich najbliższych, pracowników.

Rozpoczęcie działalności wymaga wiele sił, samodyscypliny i podnoszenia własnych kompetencji, a to opłaca się tylko w dłuższej perspektywie.

Jeśli z natury masz słomiany zapał i liczysz, że „samo się zrobi” lub „jakoś to będzie” to odpuść sobie ten pomysł i poszukaj lepiej jakiejś dobrej, stabilnej pracy.

### 3. Zalety i wady prowadzenia działalności gospodarczej

**Jeśli jesteś przekonany, że masz wszelkie predyspozycje do tego by założyć i prowadzić z sukcesem swój własny biznes, na wszelki wypadek zweryfikuj swoją samoocenę**

**i odpowiedz sobie na kilka pytań:**

- Czy masz niezbędną wiedzę i umiejętności do prowadzenia firmy w wybranej branży?
- Czy znasz rynek, na którym chcesz prowadzić działalność?
- Czy masz kogoś zaufanego, kto zapewni ci wsparcie?
- Czy jesteś wytrwały i nie zniechęcasz się zbyt szybko?
- Co cię motywuje by otworzyć własną firmę?
- Czy masz odpowiednie predyspozycje?

## 4. Pomysł na biznes

### Znajdź niszę rynkową

Co to jest nisza rynkowa?

Nisza rynkowa to miejsce, w którym nie występuje zbyt duża konkurencja lub Twoja oferta jest wyjątkową ofertą.



## 4. Pomysł na biznes

### Poszukaj problemów do rozwiązania

Świat jest pełen problemów, które można rozwiązać.

W każdym problemie istnieje potencjalna możliwość przeobrażenia go w dochodowy biznes.

Ludzie mają wiele potrzeb, które chcieliby zaspokoić.

**Jak sądzisz skąd wziął się otwieracz do puszek czy nożyczki dla osób leworęcznych?**

## 4. Pomysł na biznes

### Podpatruj

Obserwuj otaczający cię świat.

Może się okazać, że na przykład na zagranicznych wakacjach odkryjesz świetny pomysł i z sukcesem się zainspirujesz.

## 4. Pomysł na biznes

### **Strategia czerwonego oceanu..**

Możesz znaleźć lepszy sposób na rozwiązanie problemu, który już ktoś chciał rozwiązać.

Nazywa się to strategią czerwonego oceanu.

Jest to strategia wchodzenia na już istniejący rynek.

Aby sprzedawać więcej powinieneś być lepszy od swojej konkurencji.

***Pamiętaj, że Włosi wymyślili pizzę, ale dopiero Amerykanie ją spopularyzowali.***

## 4. Pomysł na biznes

### Ważne decyzje

- ▶ wybrać nazwę firmy,
- ▶ wybrać formę prawną działalności,
- ▶ wybrać formę opodatkowania,
- ▶ określić rodzaj działalności
- ▶ ustalić datę rozpoczęcia działalności,
- ▶ ustalić miejsce wykonywania działalności gospodarczej,
- ▶ wybrać bank, w którym będziemy mieć konto firmowe.

## 4. Pomysł na biznes

### **Szukaj w internecie**

Bardzo ciekawym sposobem jest przeglądanie różnych forów dyskusyjnych lub socjal media.

Niejednokrotnie ludzie sami podpowiadają o swoich potrzebach i braku możliwości ich realizacji pisząc: "Dlaczego nie ma..." lub "Szkoda, że nie można...".

Wystarczy sprawdzić czy jesteś w stanie dostarczyć ludziom tego, czego potrzebują.

## 4. Pomysł na biznes

### **Rozwijaj swoje pasje i zainteresowania**

Jeżeli jesteś pasjonatem jakiejś tematyki wiedzy, majsterkowania czy dyscypliny sportu możesz poszukać pomysłu w tym, co lubisz i na czym się znasz..

## 4. Pomysł na biznes

### **Przeanalizuj swoje doświadczenie zawodowe**

Zastanów się, jakie masz zasoby i predyspozycje.

Gdzie wcześniej pracowałeś? Jakie są Twoje doświadczenia? Czym na obecną chwilę dysponujesz?

Co wiesz Ty i Twój wspólnik?

## 4. Pomysł na biznes

### **Adaptuj istniejące produkty do nowej grupy docelowej**

Dobry pomysł nie musi polegać wyłącznie na wymyśleniu nowego produktu.

Możesz wziąć pod uwagę już istniejące rozwiązanie, ale na rynku, na którym nie było ono jeszcze stosowane.

Czasami wystarczy przedstawić istniejący produkt nowej grupie klientów.



## 4. Pomysł na biznes

### **Słuchaj swoich przeczuć**

Jeśli czujesz, że to jest to, co chciałbyś robić nic nie stoi na przeszkodzie, aby spróbować.

## 5. Skąd wziąć pieniądze na założenie firmy?

**Przed założeniem firmy, każdy zastanawia się nad kwestią - skąd wziąć pieniądze na biznes?**

**Pieniądze leżą wręcz na ulicy. Dofinansowanie na rozpoczęcie działalności gospodarczej czy dotacje na otwarcie firmy możesz otrzymać z różnych źródeł i wcale nie jest to takie trudne.**

# 5. Skąd wziąć pieniądze na założenie firmy?

## Dotacje i dofinansowania:

- ▶ Dotacje z urzędu pracy,
- ▶ Dofinansowanie na rozpoczęcie działalności gospodarczej z Unii Europejskiej,
- ▶ Inne źródła.

## 5. Skąd wziąć pieniądze na założenie firmy?

### **Środki unijne – dla kogo?**

*O środki unijne może się starać osoba pełnoletnia i niemająca w ciągu ostatniego roku zarejestrowanej żadnej działalności gospodarczej.*

*Największe szanse mają osoby, dla których sytuacja na rynku pracy nie jest zbyt korzystna, czyli długotrwale bezrobotne, kobiety powracające do pracy po urlopie macierzyńskim i wychowawczym,*

*osoby przed 25 rokiem życia oraz po 45 roku życia, jak również osoby zamieszkałe na wsi.*

# 5. Skąd wziąć pieniądze na założenie firmy?

## Etapy pozyskania dotacji na start z Unii Europejskiej:

- Wybór programu
- Przygotowanie dokumentacji
- Złożenie projektu (wniosku, biznesplanu)
- Rozmowa kwalifikacyjna
- Pozytywna decyzja w sprawie przyznania dotacji bądź pożyczki
- Podpisywanie umowy
- Realizacja projektu (np. zakup sprzętu)
- Rozliczenie projektu (przedstawienie instytucji przyznającej dotację faktur zakupu itp.)

## 6. Ćwiczenia praktyczne



**Dziękuję za uwagę**

